

Formation Comprendre, préparer et conduire un entretien professionnel

TAUX DE SATISFACTION*

95 %

* chiffres 2023

TAUX DE RECOMMANDATION*

95 %

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- › Apports théoriques
- › Partages d'expériences et réflexion entre pairs
- › Mises en situations
- › Commentaires de vidéos pédagogiques
- › Échanges en grand groupe
- › Auto-évaluation et mini-tests

INTERVENANTS

- › Consultant

Envisager la conduite de l'entretien professionnel avec sérénité et en maîtriser le processus pour en faire un véritable outil de développement de l'agent et d'évaluation pour l'organisation au-delà de la seule obligation légale.

PUBLIC CONCERNÉ

Toute personne exerçant des fonctions d'encadrement.
(Groupe de 12 personnes maximum)

Prérequis : Aucun

OBJECTIFS

- › Comprendre le cadre légal dans lequel s'inscrit l'entretien professionnel
- › Adapter sa posture managériale et sa communication
- › Maîtriser le processus et la conduite de l'entretien (fond et forme)
- › Comprendre ce qui se joue pour l'agent
- › Être plus au clair avec les concepts de compétences et de motivations
- › Mener un entretien ouvrant sur des perspectives d'évolution de l'agent

CONTENU

- › **Cadre réglementaire : évolutions, textes, fin de la notation...**
- › **Partage des représentations : questions, doutes, peurs, vision de ce qu'est ou n'est pas l'entretien professionnel, etc.**
- › **L'entretien individuel :**
 - Principes de base, anticipation, préparation, procédure
 - Les outils de l'entretien
 - Les différents types d'entretien et leurs spécificités
 - Communication interpersonnelle, posture managériale
- › **Conduite d'entretien :**
 - Maîtriser le contenu
 - Techniques de conduite d'entretien
 - La juste posture
 - Conclure
- › **Et après l'entretien ? Comment capitaliser ensuite sur la dynamique créée lors de l'entretien ?**

coach

Professionnel
certifié RNCP,
team builder et
instructeur de
pleine
conscience
(mindfulness)

€ TARIFS

> Inter : 440€ /
pers.

> Intra : 1350€ j.
/ gr.

dynamique créée lors de l'entretien :

✓ ÉVALUATION DES ACQUIS

⇒ À l'issue : QCM et feuille de route

SATISFACTION DES PARTICIPANTS



> Durée : 2 jours

> Dates : 2 et 3 juin 2025